

## **Ingénieur Technico Commercial - Hydrex Grand Ouest H/F**

**Société : VEOLIA WATER STI**

- Type de contrat : **CDI**
- Statut : **Cadre**
- Lieu de rattachement : Cesson Sevigne (**35**)

### **Notre entreprise ?**

Le groupe Veolia est le leader mondial de la gestion optimisée des ressources. Le Groupe conçoit et fournit des solutions de gestion de l'eau, des déchets et de l'énergie qui contribuent au développement durable des communautés et des industries. Avec plus de 171 000 employés dans le monde, tous sont fédérés par une ambition commune : ressourcer le monde.

Au sein du groupe Veolia, la société Veolia Water STI est une filiale technique de Veolia Water Technologies, spécialisée dans les process de traitement de l'Eau.

Au sein du groupe Veolia, la société Veolia Water STI est une filiale technique de Veolia Water Solutions & Technologies, spécialisée dans le traitement de l'Eau pour l'Industrie : <https://www.veoliawatertechnologies.com/fr/produits/hydrex>

Le service dédiée à l'industrie recherche un ingénieur technico-commercial Conditionnement chimique des eaux (Tours de refroidissement, Chaudières, Station d'épuration physico- chimique,...) pour poursuivre le développement de la région Grand Ouest.

Le poste est rattaché à l'agence de Cesson Sevigne (35).

### **Votre mission ?**

Environnement Industriel : Pharmaceutique – Raffinage – Agroalimentaire - Déchets – Incinération – Automobile – Métallurgie/Sidérurgie – manufacturiers - etc.

Environnement HYDREX chez VEOLIA WATER STI :

- Compétence dans la Vente et suivi de programme de traitement d'eau par voie chimique pour des unités Utilités TAR - Chaudières Vapeur - Circuit ouverts/ fermés Eaux Résiduaire etc... Mise en œuvres de produits HYDREX

Environnement SEP chez VEOLIA WATER STI

- Compétence dans la maintenance d'installations de production d'eau pure et dans la vente de ces installations. Ces installations utilisent différentes technologies comme l'osmose, la déminéralisation sur résine, l'adoucissement, l'ultra filtration, l'ozonation ...

L'Ingénieur Technico-Commercial assurera les missions suivantes :

- Suivi commercial et technique des clients existants sur sa zone
- Par son expertise, ses conseils, sa capacité d'écoute, sa capacité à être force de proposition au travers d'approches innovantes permettant l'optimisation des conditions d'exploitation des unités, il sera garant de la fidélisation des clients à Veolia.
- Toutes prospections commerciales sur sa zone et pour l'ensemble des activités HYDREX / SEP :
  - Rédaction des offres de négoce sur l'ensemble des activités HYDREX / SEP
  - Rédaction en collaboration avec le responsable d'activité national SEP des offres "d'installations neuves"
  - Négociation des commandes dans le respect de la politique juridique de VEOLIA WATER STI
  - Respect des marges et suivi du chiffre d'affaire / utilisation de SKY WATER
  - Veille commerciale / technique / concurrentielle
  - Satisfaction client /qualité des offres / suivi des règles QSE

Des déplacements fréquents à prévoir dans un rayon de 250 kms autour de Rennes (exceptionnellement plus)

Vous participez à l'ensemble des autres chantiers et à la vie quotidienne de Veolia Water STI.

### **Vous et vos atouts ?**

- Vous êtes titulaire d'un diplôme d'ingénieur idéalement spécialisé en chimie / traitement des eaux
- 3 à 5 ans d'expérience de vente de produits et/ou équipements de traitement des eaux en milieu industriel ou de chimie de spécialité ;
- Permis B est exigé.
- Capacité à faire un reporting concis et complet à sa hiérarchie ;
- Vous avez une fibre commerciale avec une excellente capacité d'analyse
- Aimant le terrain et le contact, énergique, rigoureux(e), organisé(e), passionné(e), vous aimez travailler en équipe et relever chaque défi !

Ce poste représente une belle opportunité pour une personne souhaitant rejoindre une société internationale ambitieuse, porteuse de valeurs environnementales et reconnue pour sa capacité d'innovation.